

Intermediari

Ancora un accordo economico migliorativo per gli agenti delle Generali

29/01/2008

Riceviamo e ben volentieri pubblichiamo (con la nota di accompagnamento del presidente Cirasola) il testo delle integrazioni all'accordo economico intervenuto tra gli agenti e il Leone di Trieste.

Il Consiglio Direttivo del Gruppo Agenti Generali ha approvato infatti le seguenti aggiunte migliorative già definite con la mandante:

Iniziativa di riforma per l'esercizio 2008

Con effetto da 1.1.2008, si darà corso ad una iniziativa di riforma del portafoglio in essere mantenendo indenne l'Agenzia delle provvigioni passive della polizza sostituita rilevate al momento dell'eventuale disdetta del nuovo contratto.

Alla fine dell'esercizio 2008 sarà valutata dalla Compagnia la possibilità di prorogare tale iniziativa anche per il 2009.

Prodotti Multirischio "GeneralImpresa" - "Valore Attività" - "Valore Commercio"

Con effetto da 1.1.2008 ed a parziale deroga di quanto stabilito nell'accordo sulla nuova remunerazione del 15.11.2007, il plafond di 7.500 euro di premio imponibile sarà considerato per singola sezione con un limite massimo di 20.000 euro per polizza.

INCENTIVI DANNI RETAIL

In aggiunta al tradizionale incentivo sulla nuova produzione retail e sul conto economico, già esistenti da diversi anni, a partire dal 2008 viene introdotto un terzo incentivo basato sugli INCASSI RETAIL.

In pratica è stata definita una percentuale di incentivazione calcolata sui premi di cui sopra, articolata per vari scaglioni di incremento che parte dal $\geq +3\%$ fino ad un incremento incassi \geq del $+10\%$, con le percentuali di incentivo che partono dal $4,0\%$ fino al 10% , sull'intero portafoglio DANNI RETAIL.

Per esempio, considerando che il portafoglio RETAIL di una agenzia media delle Generali è di circa € 1.000.000, in caso di raggiungimento dei target suddetti l'incentivo partirà da un minimo di € 4.000 fino ad un massimo di € 40.000.

Ritengo questo ulteriore accordo, che va ad aggiungersi a tutto quanto già previsto nei due precedenti accordi del 27 settembre 2007 e del 15/11/2007, possa essere un valido contributo utile a sopperire all'eventuale diminuzione del preconto poliennale, a seguito della legge Bersani.

Il TUTTO, mi permetto di sottolinearlo ancora una volta, senza aver sottoscritto alcun patto di non concorrenza o di fedeltà e soprattutto, senza correre alcun rischio di dover restituire alla compagnia, gli eventuali incentivi o maggiorazioni di provvigione ricevute, in caso di plurimandato o di scioglimento del rapporto agenziale.

Questa circostanza, per il sottoscritto, ha un valore assai importante, sia sotto il profilo politico-sindacale sia per la redditività dell'impresa-agenzia e sono certo che anche Tu sarai dello stesso parere.

Caro Mario, come vedi, ancor prima che Tu mi sollecitassi con il Tuo articolo, ero ben consapevole che con il primo accordo del 27 settembre avevo ottemperato solo ad 1|3 del mio impegno, ma adesso posso sentirmi con la coscienza a posto.

Vincenzo Cirasola, presidente del G.A.A., non si smentisce e fa portare a casa agli Agenti delle Assicurazioni Generali un'aggiunta all'accordo integrativo già sottoscritto assai favorevole.

Il Presidente non manca di tornare a sottolineare che l'accordo non prevede alcun patto di non concorrenza. E così è. Tuttavia, ci consenta l'amico Vincenzo di far presente che probabilmente le dita di una mano bastano ed avanzano per contare gli Agenti del Leone di Trieste che ambiscono al plurimandato. Cosa ben nota a Perissinotto & C.

Indietro

ASSINFORM Srl - Tutti i diritti riservati [ASSINews.it](http://www.assinews.it) Copyright ©

